

ジャックインザドーナツ海外へ

ミスド1強の日本で人気に

11月、まずフィリピンに出店

ミスタードーナツ1強や外販に挑む。

のドーナツ専門店で、競合が新規出店で攻める。ビッグクリエイト(東京・港)の日本発祥の「JACK IN THE DONUTS(ジャックインザドーナツ)」は11月に海外に出る。米国発祥のクリスピー・クリーム・ドーナツ・ジャパン(同・渋谷)は2026年に2割増の100店を目指す。専門店の空白地

「もともとドーナツはミスド以外でほとんど買ったことがなかったけれど、ショッピングモールで偶然、カラフルな色合いが目に入って興味を持った」

都内の20代男性はこう話し、最近のお気に入りのお店はジャックインザドーナツだという。約30店を展開する国内発祥のドーナツチェーンで、店舗

数はミスドとクリスピー・クリームに次ぐ国内3位と言われている。ビッグクリエイトの北浦大代表はもともと別会社で団子屋を展開していた。ミスドの近くに出店することが多かったことから、国内ドーナツ業界のシェアを調査。するとミスドが9割以上と知り、「例えば駅前にミスドがあると、近くの商業施設には出店していない

などのケースが多く、業態の空白地帯があると思った」(北浦氏)。まず1割のシェアを目指し、2011年に1号店を開業した。

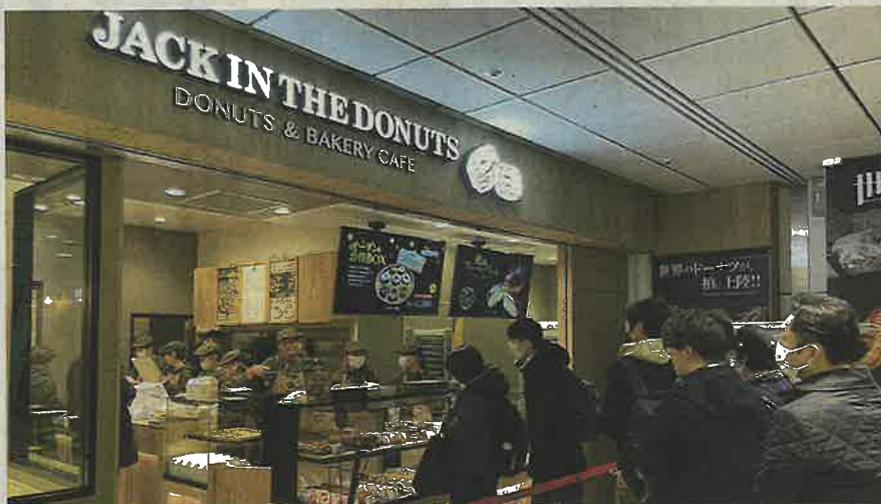
当初はミスドをベンチマークしていたが、徐々に独自性を強めていった。店名の由来でもある「びっくり箱(JACK IN THE BOX)」をイメージしたカラフルな店装から、海外風のシックな雰囲気に変えた。メニューも北浦氏がクリームプリュレを

1個あたりの平均価格は200円程度。「絶品ドーナツ」「プレミアムドーナツ」「ヘルシードーナツ」などのカテゴリーを出して、ふわふわ、サクサク、もちもちなど多様な食感の品ぞろえによって、ミスドとの違いを鮮明にしている。

トッピングに使うチョコレートは自社で配合し、品質にもこだわりを見せる。自宅の近くに店があるという女性会社員(25)は「手作り感があるほかのドーナツ屋よりも豪華でおいしい」と満足げだ。

2カ月に1回ほどの頻度で期間限定品を投入したり、過去にはパワフルなダンスを武器とする女性4人組「新しい学校のリーダーズ」などのコラボ商品を販売したりした。新たな顧客を取り込み、40年ごろに国内で100店を目指す。

日本品質を強みに海外出店も計画し、まず11月にフィリピンのマニラに出店する。30年までにフィリピンやタイ、ベトナムでおよそ20店を展開し、アメリカへの進出も検討する。



■JACK IN THE DONUTS 東武柏駅店(千葉県)
■「世界のドーナツ」など独自性のある商品を展開する

